

„Vertriebsinnendienst / Inside Sales“ für mind. 30 h/Woche + Option Sales Manager mit Produktverantwortung

DEIN AUFGABENBEREICH

- Du übernimmst die professionelle Betreuung (technisch+kaufmännisch) österreichischer & internationaler Kunden
- Durchgängige Betreuung des Vertriebsprozesses
- Eigenverantwortliche Bearbeitung der Aufträge
- Laufendes Reporting über Sales Aktivitäten
- Unterstützung des Managements und des Teams mit vertriebsorientierten, organisatorischen und administrativen Tätigkeiten
- Zukünftiger Aufgabenbereich: Salesmanager mit eigenverantwortlicher Kundenbetreuung und Produktportfolio.

DEIN PROFIL

- Kaufmännische oder technische Ausbildung (HAK / HTL / Lehre / FH)
- Lebensmitteltechnologie/-management von Vorteil
- Berufseinsteiger willkommen
- Du bringst Eigeninitiative mit und behaltest auch in einem sehr flexiblen Umfeld durch eine strukturierte Arbeitsweise stets den Überblick
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse, Italienisch von Vorteil
- Kenntnisse in den gängigen Office 365 Programmen
- Aufgeschlossene und kommunikative Persönlichkeit
- Spaß an Eigenverantwortung und eigenständigem Arbeiten
- Teamfähigkeit

UNSER ANGEBOT

- eine vielseitige Tätigkeit in einem erfolgreich wachsenden Unternehmen
- Exzellente Einarbeitung
- Flache Hierarchien und ein angenehmes Betriebsklima
- Regelmäßige Aus- und Weiterbildung
- Gleitzeit mit Option auf Homeoffice
- Firmenevents
- Mitarbeiterparkplatz / gute öffentliche Verkehrsanbindung vorhanden
- Kaffee, Wasser und frisches Obst zur freien Verfügung
- Basierend auf Deiner Qualifikation und Berufserfahrung bieten wir Dir ein Monatsbruttogehalt auf Vollzeitbasis ab 2.500€

Diese Position ist ab sofort verfügbar.

Wir freuen uns auf deine aussagekräftige Bewerbung!

Senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen an Hr. Mag. Karl Osztovics:
karl.osztovics@kallegroup.com oder 02236 205151 - 0