SALES MANAGER*IN MIT LEBENSMITTELTECHNOLOGISCHEM KNOW-HOW (M/W/D)

HIER ONLINE BEWERBEN

Kennziffer 604, Österreichweit

Unser Auftraggeber ist eine internationale Unternehmensgruppe im Bereich Gewürze und Ingredients. Für Kunden aus der Lebensmittelbranche werden Geschmackskonzepte und funktionale Zutaten entwickelt und produziert. Aufgrund des positiven Wachstums wird das Vertriebsteam um einen nationalen Großkundenbetreuer*in verstärkt.

Betreuung und Akquise von lebensmittelproduzierenden Unternehmen in Österreich

- Sie betreuen einen definierten Kundenkreis in der Lebensmittelindustrie vom Mittelstand bis zum Großkunden.
- Sie entwickeln Ihr Verkaufsgebiet auch durch Neukunden stetig weiter, bauen langfristige Kundenbeziehungen auf und verantworten die Umsatz- und Verkaufsergebnisse.
- Gemeinsam mit dem Kunden kreieren Sie neue Applikationen/Rezepturen und arbeiten dabei eng mit der Produktentwicklung zusammen.
- Sie erkennen neue Möglichkeiten am Markt, unter anderem durch kontinuierliche Beobachtung von Trends und des Mitbewerbs und leiten passende Vertriebsaktivitäten und -projekte ein.

Abschlussstarke, juniore Persönlichkeit mit lebensmitteltechnischen Kenntnissen

- Sie haben eine lebensmitteltechnologische Ausbildung (Lehre/HTL/UNI) absolviert und bereits erste Berufserfahrung gesammelt.
- Vertriebserfahrung ist definitiv von Vorteil, aber kein MUSS: Wichtig ist, dass Sie Abschluss- und Verhandlungsstärke mitbringen.
- Technologische und geschmackliche Produktkonzepte beim Kunden zu präsentieren und in erfolgreiche Projekte umzusetzen, geht Ihnen leicht von der Hand.
- Neben Ihrem sehr guten kaufmännischen Verständnis überzeugen Sie auch durch Kommunikationsstärke und souveränes Auftreten.
- Sie begeistern und überzeugen Ihre Kunden und können eine langfristige Bindung aufbauen.

Kurze Entscheidungswege, Gestaltungsspielraum und weitere Wachstumspläne

- Nach einer intensiven Einschulung übernehmen Sie sukzessive Großkunden von der Vertriebsleitung und bearbeiten diese selbständig und nachhaltig.
- Es erwartet sie ein wertschätzendes und kollegiales Miteinander sowie flache Hierarchien in einem erfolgreichen, mittelständischen Unternehmen, eingebettet in eine internationale Gruppe.
- Neben einer freien Arbeitszeitgestaltung, können Sie Ihre Arbeit aus dem Home-Office gestalten. Idealerweise sind Sie zwischen Wien und Salzburg zuhause.
- Das Jahresbruttogehalt startet ab € 56.000,- zuzüglich Bonus und Dienst PKW und wird Ihren Qualifikationen und Erfahrungen angepasst.

Ihr Ansprechpartner

Mag. Susanne Seher
Geschäftsführende Gesellschafterin

T: +43 732 890 900
E: s.seher@seherundpartner.at

Haben wir Ihr Interesse geweckt?
Senden Sie uns Ihre Onlinebewerbung!

HIER ONLINE BEWERBEN